

# **Dein Format**

# Wirkung maximieren mit diesen Anzeigenformaten.

Auf YouTube gibt es **zahlreiche Möglichkeiten**, deine Geschichte zu erzählen. So schaffst du eine **überzeugende Markenpräsenz**.

## **Bumper-Anzeigen**



Bumper-Anzeigen haben eine Länge von 6 Sekunden und können vom Nutzer nicht übersprungen werden. Sie wurden entwickelt, um Reichweite und Frequenz zu erhöhen.

# Reservierungs-Anzeigen



00:20

Reservierungs-Anzeigen dauern 20 Sekunden, man bucht einen **festen Werbeplatz** ähnlich der **TV-Werbung**.

# TrueView-Anzeigen



 $\infty$ 

TrueView-Anzeigen haben eine **unbegrenzte Länge**. Sie sind wahlbasiert, erscheinen **vor dem gewählten Video** und können nach 5 Sekunden übersprungen werden.





# **Deine Kreativität**

# Bau die Handlung auf.

Kreative Konzepte und Media-Strategien schaffen wirkungsvolle und effektive Videoanzeigen. Nimm diese bewährten Ansätze, um deine Marketingziele zu erreichen.



# Fessle den Zuschauer von Anfang an.

Die ersten 5 Sekunden sind entscheidend, sorge deshalb für einen **starken Einstieg**. Nutze **Nahaufnahmen**; **vertraute Gesichter** schaffen Aufmerksamkeit. **Humor**, Überraschungen und **Spannung** ziehen Zuschauer in deinen Bann.



## Schaffe eine natürliche Markenintegration.

Binde deine Marke früh ein, um im Gedächtnis zu bleiben und später, um Kunden zu binden.



# Schaffe eine Verbindung mit deinem Publikum durch Emotionen und Storytelling.

Gefühlsbindungen bringen eine längere Wiedergabezeit und somit mehr Aufmerksamkeit und Überzeugung.

Durch schnelle Schnitte bleiben die Zuschauer länger dran – besonders auf Mobilgeräten. Sprich direkt in die Kamera, um die Wirkung zu steigern.



# Sag deinem Publikum deutlich, was du von ihm möchtest.

Gib dem Zuschauer klare Anweisungen und mache es ihm einfach, zu handeln. Infokarten auf dem End-Screen und Call-to-Action-Overlays bieten Möglichkeiten für Folgeaktionen.



# Geschichten th def Abfolge

# **Die Sequenzierung**

# Finde Deinen Rhythmus.

Mit der Video Ad Sequenzierung führen Marken die Zuschauer durch den Content. So wird das Erlebnis für sie relevanter.

### Tease, Verstärkung, Echo



Tease das Publikum mit kurzen Ads, verstärke deine Botschaft und lass sie nachklingen.

### Die Mini-Serie



Kapitel, die nacheinander erzählt werden.

# **Der direkte Schuss**



Bleib bei einem Konzept und optimiere das Video im Zuschauer-Kontext. Sprich: Was wird er sich anschauen?

## Das Follow-Up



Zuerst sehen die User einen langen Werbeclip. Die Botschaft wird im Anschluss durch weitere kurze Ads verstärkt.

